



Information für
Vertriebspartner

A man with brown hair, a beard, and glasses is sitting at a desk, smiling. He is wearing a white button-down shirt. He is holding a pencil in his right hand. There are papers and a glass of water on the desk. A large red diagonal graphic element is behind him.

Give Me Five – Argumente, die verkaufen

Starke Argumente für Ihr
Personengeschäft
(Krankenversicherung &
Vorsorge)

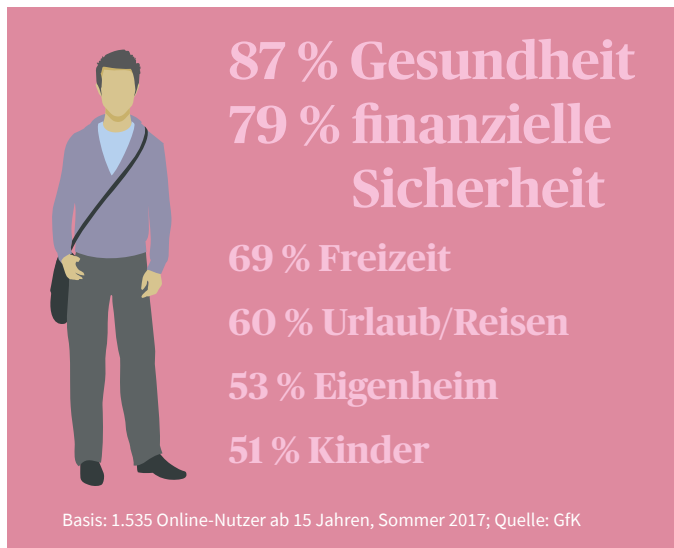
5 Argumente für ein gutes Leben

Bieten Sie Ihren Kunden, was sie brauchen

Sie wollen Ihre Kunden glücklich machen und ihnen das bieten, was sie wirklich brauchen. Doch was macht ein zufriedenes Leben aus?

Studien zeigen, dass sich die Bedürfnisse der Menschen mit den Jahren stark verändern und dass über die letzten Jahrzehnte deutliche Wertewandel stattgefunden haben.

Es gibt etwas, das trotz allem gleich geblieben ist: die zwei statistisch wichtigsten Faktoren für ein glückliches Leben – Gesundheit und Sicherheit.



Helfen Sie Ihren Kunden, diese beiden Ziele möglichst sicher zu erreichen – mit den Personen-Produkten von AXA.

In dieser Broschüre haben wir die wichtigsten Vorteile unserer Produkte im Bereich Gesundheit und Vorsorge zusammengefasst – damit Sie Ihre Kunden bestmöglich beraten können. Bieten Sie Ihren Kunden alles, was sie für ein langes und glückliches Leben brauchen.

Folgende Themen erwarten Sie:

Gesundheit

Highlights in der Krankenversicherung
Öffentlicher Dienst

Seite 3

Highlights in der privaten
Krankenvollversicherung

Seite 4

Vorsorge

Highlights in der Vorsorge

Seite 5

Mitarbeiterabsicherung

Highlights in der betrieblichen
Altersversorgung & betrieblichen
Krankenversicherung

Seite 6

AXA Vorteile

Digitale Services

Seite 7

Ratings/Globale Gruppe

Seite 8



Highlights in der Krankenversicherung Öffentlicher Dienst

Give Me Five - 5 gute Gründe für die DBV (Öffentlicher Dienst)

1. Erstattung über die GOÄ/GOZ



Die Tarifgruppe B-U leistet über die Höchstsätze der GOÄ/GOZ hinaus inklusive Beihilfeanteil bei ambulanter, stationärer und zahnärztlicher Behandlung! Bei Vision B-U in Verbindung mit BW2-U gilt dies für den wichtigsten Bereich – für die stationäre Behandlung.

2. Material- und Laborkosten ohne Jahreshöchstgrenze



In Tarifgruppe B-U ab Vertragsbeginn bzw. nach Ablauf der Zahnstaffel im Tarif Vision B-U ist die Erstattung der Material- und Laborkosten bei Zahnersatz aus dem Beihilfeergänzungstarif nicht auf einen jährlichen Maximalbetrag begrenzt.

3. Psychotherapie



Die Erstattung für Psychotherapie ist nicht auf eine maximale Anzahl von Sitzungen pro Jahr begrenzt. Es ist lediglich ein moderater Eigenanteil tarifabhängig zu beachten.

4. Vorsorgeuntersuchungen



Vorsorgeuntersuchungen, Schutzimpfungen, Prophylaxe und professionelle Zahnreinigung beeinflussen die Beitragsrückerstattung (BRE) nicht.

5. Hochwertiger, preiswerter Kurtarif KUR-U



Der preiswerte, aber dennoch leistungsstarke Tarif KUR-U bietet eine bedarfsgerechte Absicherung durch wahlweise hohe Versicherungssummen.

Weitere gute Gründe für die DBV

Unterstützung für Familien

- Kinder 1 Jahr „beitragsfrei“ in der Tarifgruppe B-U
- Leistungen für Haushaltshilfe
- Entlastung während der Elternzeit durch Anwartschaften

Flexibilität ein Leben lang

- Umfassende Optionsrechte bieten Tarifwechsel und Ergänzungen bis ins Pensionsalter ohne Gesundheitsprüfung und ohne Wartezeiten.
- Herabsetzung des Leistungsumfangs bei bestimmten familiären Situationen durch Umwandlung in eine Anwartschaft

Konzept für Lehramtsstudenten

- 1-Euro-Anwartschaft friert den Gesundheitszustand ein.
- Keine Gesundheitsprüfung bei Aktivierung der beihilfekonformen Krankenversicherung

Top-Ratings



Highlights in der privaten Krankenvollversicherung

Give Me Five – 5 gute Gründe für die private Krankenversicherung von AXA



1. Sicherheit durch umfangreiches Optionsrecht

Flexible Anpassung des Versicherungsschutzes an bestimmte Lebenssituationen ohne erneute Gesundheitsprüfung. Ganz egal, ob bei Abschluss der Berufsausbildung, bei Eheschließung oder der Geburt eines Kindes.



2. Besser Prävention als Heilung

Im Krankheitsfall bestens versorgt zu sein, wird für viele von uns immer bedeutender – so auch für Ihre Kunden. Bei AXA werden Vorsorgeuntersuchungen und Schutzimpfungen weder auf den Selbstbehalt (SB) noch auf die Beitragsrückerstattung angerechnet. Im Tarif ActiveMe: keine Anrechnung von Präventionskursen.



3. Ausgezeichneter Zahnschutz

- Erstattung von Zahnbehandlung und -ersatz ohne Anrechnung auf Selbstbehalt und Beitragsrückerstattung
- Höchste Zahnersatzleistung am Markt
- Flexibler Zahnschutz durch Auswahl aus drei Leistungsvarianten

Mit der obligatorischen Ergänzung durch die Zahnergänzungstarife Premium Zahn, Komfort Zahn und Kompakt Zahn lässt sich der Zahnvor-sorgebedarf Ihrer Kunden individuell absichern!



4. Garantierte Reduzierung der Beiträge im Alter

Mit der Beitragsentlastung im Alter (BEA-U) reduziert sich der PKV-Beitrag ab einem Alter von 67 garantiert um die vereinbarte Summe. Einzigartig am Markt: Ab 67 reduziert sich der Beitrag für den Tarif BEA-U um 75 %.



5. Außergewöhnliche persönliche Services – gesundheitsservice360°: die Gewissheit, in guten Händen zu sein!

- Der gesundheitsservice360° steht Ihren Kunden immer zur Seite – von der Prävention über die Betreuung im Krankheitsfall bis hin zur Nachsorge.
- Zu allen Gesundheitsfragen ist das Gesundheitstelefon rund um die Uhr, 7 Tage pro Woche unter der Rufnummer 0221 148-41444 für AXA Kunden bzw. 0221 148-41033 für DBV-Kunden erreichbar.

Top-Ratings in allen Disziplinen



Der FOCUS-MONEY-Sonderdruck und die Erstattung digitaler Gesundheitsanwendungen

Gilt für AXA und DBV: Alle Details zu den vorgenannten Testergebnissen finden Sie ausführlich im aktuellen FOCUS-MONEY-Sonderdruck. Ab sofort digital verfügbar und für Ihr nächstes Gespräch rund um die private Krankenvollversicherung nutzbar.



NEU: Erstattung digitaler Gesundheitsanwendungen (DiGA)!

Digitale Gesundheitsanwendungen eröffnen vielfältige Möglichkeiten, um Menschen bei der Erkennung und Behandlung von Krankheiten zu unterstützen. AXA erstattet digitale Gesundheitsanwendungen im ambulanten und zahnärztlichen Bereich entsprechend dem tariflichen Umfang.



Highlights in der Vorsorge

Give Me Five – 5 gute Gründe für den Abschluss in Vorsorge

1. Hervorragende Überschussbeteiligung



- Deutlich über dem Marktdurchschnitt
- Gleiche Überschussbeteiligung im Neugeschäft und im Bestand für das komplette Produktangebot im laufenden Beitrag
- Mit 2,6 % laufender Verzinsung im relevanten Wettbewerb (Indexpolice) im Spitzenfeld

2. Indexprodukt ohne CAP und ohne Indexquote



- Auch zum Jahresstart 2021: 100 % Bruttobeitragsgarantie bei Laufzeiten ab 12 Jahren
- Mit dem Global Multi Asset Index¹ (GMAI) in der Relax Rente bietet AXA ein Indexprodukt ohne CAP und ohne Indexquote.
- Dank der hohen Überschussbeteiligung ist bei Verträgen gegen laufenden Beitrag in der Regel eine Beteiligungsquote von 100 % am GMAI möglich.
- Bei der Relax Rente Comfort (Plus) und Chance zusätzliche Renditechancen durch Investition in eine freie Investmentanlage

3. Die neue Fonds-Rente: starke Investments



- Für jeden Strategietypen
- Für unterschiedliche Themen-/Anlagegebiete wie bspw. Nachhaltigkeit, ETF oder Multi Asset
- Flexibilität in der Anspar- und Rentenphase mit Garantieelementen, wenn in Verbindung mit steuerlichen Vorteilen gewünscht, in der Schicht I besonders attraktiv

4. Die neue VL Lebensversicherung



- Garantierte Leistungen für den Erlebens- und Todesfall
- Kapitalanlage über Sicherungsvermögen und Portfolio ETF
- Einfaches Produkt für die Schicht 3
- Bereits ab 25 Euro mtl. möglich

5. Konzept für Lehramtsstudenten „Weniger als 25 Euro“-Ansatz



- Starter-BU für spätere Beamte für rund 25 Euro im Monat
- Wechselmöglichkeit in die Dienstfängerpolice aus der Starter-BU ohne erneute Gesundheitsprüfung

¹ BNP Paribas als Indexsponsor und BNP Paribas Arbitrage SNC als Indexberechnungsstelle bzw. ihre jeweiligen verbundenen Unternehmen übernehmen keinerlei Haftung für den Index gegenüber Versicherungsnehmern. Von regulatorischen Verpflichtungen abgesehen, bestehen zwischen BNP Paribas, BNP Paribas Arbitrage SNC bzw. ihren jeweiligen verbundenen Unternehmen und den Versicherungsnehmern keine vertraglichen oder gesetzlichen Verpflichtungen bezogen auf Bewirtschaftung, Berechnung und Veröffentlichung des Index.

Highlights in der betrieblichen Mitarbeiterabsicherung

Give Me Five - 5 gute Gründe für die betriebliche Mitarbeiterabsicherung mit AXA

1. Mit AXA alles aus einer Hand

Erfolgreiche Unternehmen positionieren sich am Personalmarkt und setzen zunehmend auf Komponenten betrieblicher Sozialleistungen zur Mitarbeitergewinnung und -bindung mit:

- betrieblicher Altersversorgung (bAV)
- betrieblicher Krankenversicherung (bKV)
- Maßnahmen zur Gesundheitsförderung



AXA trägt diesen veränderten Kundenbedürfnissen Rechnung und bündelt sein Produkt- und Serviceangebot zur Mitarbeiterabsicherung im Geschäftsfeld „Corporate Employee Benefits“ und bietet Vertriebspartnern und Kunden alles aus einer Hand!

Mit einem weltweit gültigen Arbeitnehmerschutz durch die internationale Krankenversicherung (iKV) rundet AXA sein Angebot attraktiv ab.

2. Innovative Produkthighlights in der bKV

- „Krankentagegeld PLUS“ als sinnvolle Ergänzung zur bAV
 - Versicherbar bei Entgeltumwandlung zugunsten einer Direktversicherung im Kollektivgeschäft der bAV
 - Mit vereinfachter Gesundheitsprüfung über eine Mitarbeitererklärung
 - Günstige Beiträge finanziert durch Entgeltumwandlung aus dem Nettogehalt
- Erste-Klasse-Schutz mit „FlexMed Privat Premium“
 - Arbeitgeberfinanzierte Krankenzusatzversicherung über Gruppenvertrag als direkt erlebbarer Benefit für Top-Kräfte
 - Privatpatienten-Status für GKV-versicherte Mitarbeiter mit der Möglichkeit einer einfachen Leistungsabrechnung direkt zwischen GKV und AXA



3. Klare Annahmerichtlinien im Kollektivgeschäft bAV

- Mit vereinfachter Gesundheitsprüfung bei Absicherung von Berufs-, Erwerbsunfähigkeits- und Hinterbliebenenleistungen
- Zum Beispiel: Berufs- und Erwerbsunfähigkeitsabsicherung bis zu einer mtl. Rente von 1.250 Euro gegen Mitarbeitererklärung
- Im Rahmen der selbstständigen Berufs- und Erwerbsunfähigkeitsversicherung als Direktversicherung: beitragsfreier Versicherungsschutz für 4 Monate nach Wegfall der Lohnfortzahlung im Krankheitsfall sowie anlassbezogene Erhöhungs- und Nachversicherungsoptionen
- Individuelle Firmentarifizierung für Firmen ab 50 Mitarbeitern



4. Attraktive Versorgungswerke in der bAV

In Kooperation mit u.di e. V. bietet AXA branchenbezogene Versorgungswerke, die Mitarbeitern kleiner und mittelständischer Betriebe Konditionen bieten, die sonst Unternehmen mit Kollektivverträgen vorbehalten sind:

- Informationstechnologie
- Erziehung, soziale Dienste und Pflege
- Rechtsberatende Berufe (inklusive Steuerberater/Wirtschaftsprüfer)
- Lehrer/-innen (Privatschulen)



5. Einfache Lösungen zur Umsetzung des verpflichtenden Arbeitgeberzuschusses in der bAV

- Spätestens ab 01.01.2022 muss sich jeder Arbeitgeber an bestehenden Entgeltumwandlungen mit einem Arbeitgeberzuschuss von mindestens 15 % beteiligen.
- Nutzen Sie diese Vertriebschance im Bestand bereits heute und sprechen Sie Ihre Firmenkunden darauf an.
- Wir unterstützen Sie u. a. mit vereinfachtem Vertragsabschluss inklusive reduzierter Mindestbeiträge sowie in der BU-/EU-Vorsorge mit einfacher Erhöhung von Bestandsverträgen ohne erneute Gesundheitsprüfung.





Digitale Services für Sie und Ihre Kunden

Give Me Five – 5 gute Services



1. E-Signatur für die Antragstellung

- Anträge elektronisch unterschreiben lassen und per Webservice einreichen
- Unterschrift per SMS/E-Mail oder App möglich



2. NormRisk für die BU-/DU-Antragstellung

- Digitales Votum im Antragsprozess
- Entscheidung über normale Annahme, mit Risikozuschlag oder mit Ausschlussklausel
- Prüfung für sofortigen Versicherungsschutz
- Erweiterter vorläufiger Versicherungsschutz



3. ePortal „Meine Gesundheit“

Rechnungen digital erhalten, verwalten und jederzeit den aktuellen Bearbeitungsstand der Leistungsabrechnung einsehen, darüber hinaus:

- Online-Terminbuchung für einfachere Organisation
- digitale Gesundheitsakte
- „Meine Medikamente“ informiert zur Erstattung und zu Unverträglichkeiten der verordneten Medikation und ermöglicht die Erstellung eines Einnahmeplans.



4. gesundheitsservice360° – auch digital für Ihre Kunden da

- Online-Arzt: hilft ohne lästige Wartezeiten, ganz bequem von zu Hause aus – rund um die Uhr, jeden Tag
- Gesundheits-Apps: z. B. die Gesundheits-App Zanadio, die Nutzern bei einer Adipositas-Erkrankung hilft, langfristig ihr Gewicht zu reduzieren
- Video-Psychotherapie: steht erkrankten Vollversicherungskunden, entsprechend dem tariflichen Umfang, schnell und unkompliziert zur Verfügung

5. Digitale Services in der Mitarbeiterabsicherung Highlights in der bAV

Verschiedene digitale Möglichkeiten zur Beratung und zum Abschluss – insbesondere im Bereich der Entgeltumwandlung – sowie zur Vertragsverwaltung im Kollektivgeschäft. Je nach gewählter Lösung kooperiert AXA dabei mit professionellen Kooperationspartnern.

■ Verkaufsunterstützende Tools

- AXA Gehaltsumwandlungsrechner
- AXA Vergleichsrechner bAV (Riester vs. § 3 Nr. 63 EStG)
- AXA Leistungsvergleichsrechner (Private BU vs. BU über Direktversicherung)

■ Digitale Abschlussmöglichkeiten im Einzelgeschäft

- MPV-Express (Online-Lösung in Verbindung mit Internet Insurance Package)
- BT mit U-Pad (Online-Lösung in Verbindung mit der AXA-Online-Beratungstechnologie)

■ Digitale Abschlussmöglichkeiten im Kollektivgeschäft

- bAV-Arbeitnehmer-Tool von AXA für Firmen ab 50 Mitarbeitern
- dWERK in Kooperation mit AXA für Firmen ab 100 Mitarbeitern
- wayly in Kooperation mit AXA für Firmen ab 250 Mitarbeitern

■ bAV-Firmenportal zur internetgestützten Vertragsverwaltung im Kollektivgeschäft

- Einfache Firmen- und Mitarbeiterverwaltung
- Online-Abwicklung von diversen Geschäftsvorfällen

Highlights in der bKV

- bKV-Rechner im Internet Insurance Package (online)
- Erweiterung des bAV-Firmenportals um die bKV (vorauss. ab Q2.2021)





AXA Deutschland: Teil einer starken globalen Gruppe

Die AXA Gruppe

- Einer der umsatzstärksten Versicherer der Welt
- 974 Mrd. Euro verwaltete Kapitalanlagen¹
- Unter den Top-10 Vermögensverwaltern der Welt
- Ausgezeichnete Ratings



Stand: 06/2019
AXA Lebensversicherung AG



Stand: 07/2019
AXA Lebensversicherung AG²

- Hervorragende Solvency II-Quoten³
 - 374 % AXA Lebensversicherung
 - 314 % AXA Krankenversicherung

Die AXA Deutschland¹

- 7,7 Mio. Kunden – fast jeder zehnte Deutsche ist Kunde von AXA.
- 86,4 Mrd. Euro verwaltete Kapitalanlagen
- 10,86 Mrd. Euro Bruttoeinnahmen, davon 33,1 % Vorsorge und 30 % Krankenversicherung

1 Geschäftsjahr 2019

2 Informationen zum aktuellsten Rating sind per Internet unter www.standardandpoors.com oder telefonisch unter +44(0)2071763800 erhältlich. Ratings sind weder eine Garantie für die Finanzkraft noch eine Empfehlung des Versicherungsunternehmens.

3 Stand: 31.12.2019, ohne Übergangsregelungen, inkl. Volatilitätsanpassungen



AXA Krankenversicherungs AG
AXA Lebensversicherungs AG
www.axa.de

